

¿Cómo ganar \$3,000.00 en ventas al menudeo en tres semanas?

Cada semana por las próximas tres semanas trata estas ideas:

1. Aplica los productos en 10 personas o 2 clases: Tendrás un promedio de \$50.00 por persona = \$500.00 en ventas
2. Contacta a 10 clientas existentes y ofréceles un servicio de reordenes: Tendrás 7 posibles clientas que comprarán con un promedio de \$30.00 cada una = \$200.00 en ventas
3. Consigue a una clienta o anfitriona (un angelito Mary Kay) que pase el catálogo "La Imagen" en su oficina y venda \$200.00. Recompénsala con \$25.00 en productos gratis por su ayuda y su esfuerzo. Dígale "María, estoy tan emocionada porque tengo una nueva meta este mes de ser una Consultora Estrella con Mary Kay y realmente necesito de tu ayuda. Me podrías pasar en tu oficina el nuevo catálogo de "La Imagen" y si me vendes #200.00 yo te regalaré \$25.00 en productos gratis de tu elección. ¿Me podrías ayudar? Gracias, te llevaré el catálogo a tu casa." = \$200.00 en ventas
4. Haz dos citas de carrera con un total de \$50.00 cada una o 10 demostraciones con la encuesta del Juego de Manos de Seda: Posiblemente 4 personas comprarán = \$100.00 en ventas

Resumen:

- 10 faciales o dos clases = \$500.00
- Servicio de reordenes = \$200.00
- Angelito Mary Kay = \$200.00
- 2 citas de carrera o 4 juegos Manos de Seda = \$100.00
- Esto hace un total de \$1,000.00 cada semana por aproximadamente 8 horas de trabajo semanal.

Otras grandes ideas de ventas

- Realiza un día de \$1,000.00 de desafío: Copia lo siguiente en una cartita y envíalo por correo. Luego realiza llamadas telefónicas. "Estimada Clienta Preferida: Estoy tan entusiasmada ya que participaré en un concurso especial para vender \$1,000.00 en productos de Mary Kay en un solo día. El día del concurso es _____. Como mi clienta especial que le encanta y aprecia nuestros productos, estaba pensando que a lo mejor necesitarás algo. Me ayudarías a lograr mi meta del concurso si solamente me compraras algún producto pequeño o algo que necesites de inmediato. Como agradecimiento especial, sortearé de todas las órdenes una clienta afortunada que recibirá \$50.00 en productos gratis. Esta podría ser

una perfecta oportunidad para obtener los productos que necesitas o para tratar productos nuevos. Te llamaré el día del concurso para tomar tu orden. Si ese día tú me llamas primero, pondré tu nombre en el sorteo dos veces. Muchísimas gracias por tu ayuda.

Sinceramente, (Tu nombre)

P.D. Todos mis delineadores clásicos de ojos, labios y cejas están a mitad de precio. ¡Súrtete de ellos!"

= \$300.00 a \$1,000.00 en ventas

- Realiza otro día de \$1,000.00 de desafío: Contacta a tus clientas existentes y ofréceles un 15% de descuento en productos o un 50% de descuento en lápices labiales con una compra de \$30.00
= \$300.00 a \$1,000.00 en ventas
- Contacta a tus clientas existentes y ofréceles los sueros del día y de la noche con un descuento de 10%. Posiblemente venderás 5 sueros = \$250.00 en ventas
- Entrega diariamente 5 libritos de "La Belleza" para obtener ventas al instante (25 libritos por semana) = \$200.00 en ventas
- Ofrece una "Casa Abierta" de Pre-Invierno y aplica maquillajes con los colores de la temporada, invita a todas tus clientas existentes y regalarles una imagen personalizada para que modelen en tu portafolio y disfruten de una sección de "Private Spa" = \$400.00 en ventas
- Estimula a tus hijos, a tus hijas, o tu esposo para que te ayuden a vender, entrénalos bien = \$100.00 en ventas
- Entrega reordenes en una hermosa y decorada canasta con otros productos adicionales y enseña por lo menos dos artículos más. Llénala de productos de maquillaje, bloqueadores solares, cremas de manos y pies, perfumes, etc. y llévala donde quiera que vayas
= \$200.00 en ventas
- Ofrece una venta de maratón: Compra dos productos y lleva uno gratis de las bases clásicas, los disimuladores, los polvos, esmaltes de uñas, etc. = \$200.00 en ventas
- Ofrece una venta de maratón de rímeles y lápices labiales: Lleva una bolsa transparente llena de lápices labiales, brillos labiales y rímeles. Dile a todo el mundo que estás participando en un reto de vender 100 artículos esta semana y si compran recibirán un facial de cortesía y una tarjeta de colores para maquillaje = \$200.00 en ventas