

MANEJO DE DINERO

Trabajando tu Negocio 60/40

100%= (lo que el Cliente te paga a TI por el PRODUCTO)

<u>60%</u>			<u>40%</u>
50%	+	10%	<i>verdadera ganancia</i>
-Dinero para reponer el producto		- dinero que pondras a un	-este es tu dinero para hacer lo que
-reordenas exactamente lo que		lado y ahorraras para seccion 2,	deseas DESPUES de que ordenes
vendiste		Seminario, Talleres, etc.	una "TIENDA COMPLETA" (\$3600+ may.)

FILOSOFIA DETRAS DE TRABAJANDO TU NEGOCIO 60/40

La idea de trabajar tu negocio 60/40 es que siempre tendras ganancia, producto, ahorros y nunca tener deudas!

GANANCIA-Sabemos que hacemos el 50% de ganancia en todo lo que vendemos. Pero al ahorrar 10%, y solo tomando 40% como ganancia, siempre tendras ahorros!

AHORROS- una clave para el manejo de dinero es que al poner 10% de TODO lo que vendas en un ahorro, nunca te faltara dinero para articulos que te ayudaran a crecer tu negocio y sera mas facil... como inscribiendo a Clientes en el Programa de Clientes Preferidos(que ayudan a obtener reordenes), Muestras (que ayudan a vender mas producto) y la educaci3n continua como Seminario, Conferencia y Talleres.

ES MUY IMPORTANTE QUE TRATES TU CARRERA MARY KAY COMO NEGOCIO

Adecuado Manejo de Dinero es esencial para cualquier negocio. No podras ser Exitosa si manejas mal tu dinero.

CUENTAS SUGERIDAS PARA TU NEGOCIO MK

- **Cheques**-Los cheques en MK Connections son recomendados para promover tu negocio. Podras llamar esta cuenta: Cuenta Especial, Cuenta de Negocio, Cuenta de Cosméticos, etc. Utiliza esta cuenta para pagar los gastos del negocio. Deposita 40% del total de ventas al final de la semana.
- **Tarjeta de Credito** – Utilizar par Registros, ordenar producto(para conveniencia, paga el total de la orden al recibir el estado de cuenta)
- **Tarjeta de Cheques (Debito)**- Si es accesible. Podra ser utilizada en lugar de la de credito. Trabaja con tu banco para incrementar el limite diario si intentas usarla para hacer pedidos.

Desarrolla un presupuesto para tu negocio. Como en cualquier negocio, tendras gastos. Necesitas estar al pendiente cada mes de los ingresos vs. gastos.

- Deposita TODOS los fondos recogidos
- Divide 60/40 entre las cuentas especificadas
- Paga los pagos a tiempo o antes de la fecha de vencimiento. Mantén un credito impecable para tu negocio Mary Kay.
- Estar al pendiente que todos los gastos seran pagados del 40%. Por eso la consistencia es la clave en tu negocio. Nunca tomes gastos del 60% de tu negocio porque solo malversaras tu negocio y veras tu negocio caer y quizas morir! Es importante que entiendas que para que tu negocio sea exitoso, DEBERAS tener inventario en tu tienda para darles a tus clientes el servicio que merecen. Mientras que no tengas suficiente producto, sera necesario reinvertir el 100% de las ganancias. La regla general es que tengas un inventario de \$3600 mayoreo para obtener un nivel de ganancias conformes.

